



Avec Phonetic, externalisez votre prospection téléphonique en B2B

jeudi 4 juillet 2019, par [lpe](#)

Plutôt discrète, cette entreprise installée à Sauzé-Vaussais, dans le sud Deux-Sèvres, travaille à l'échelle nationale et parfois au-delà, à la détection de projets, la relance d'événements, la prise de rendez-vous pour des commerciaux.

« Notre outil de travail, c'est essentiellement le téléphone » explique Sylvie Hamel qui a créé l'agence il y a 13 ans.

« Nous travaillons à 100% pour des professionnels, grands comptes ou PME dans plusieurs domaines : la détection de projets pour des cabinets de fusions-acquisitions d'entreprises, la qualification de fichiers, la prise de rendez-vous pour les commerciaux itinérants et, plus récemment, les relances pour la participation à des événements professionnels. »



Cette dernière partie d'activité est plutôt le domaine de prédilection de Ludovic, recruté depuis peu. Il s'est formé dans la relation commerciale à l'AFPA de Niort avant d'intégrer PHONETIC. « L'événementiel, c'est vraiment la partie que je préfère et on s'aperçoit qu'il y a un réel besoin pour les agences d'événementiel à externaliser cette partie, très chronophage et pour laquelle elles ne sont pas spécialisées. Les entreprises, qui organisent des portes ouvertes ont rarement les ressources en interne pour relancer les destinataires de leur invitation envoyée par email ou courrier, c'est là que notre valeur ajoutée leur permet d'optimiser la réussite d'un événement qui mobilise souvent une énergie

considérable. »

Service personnalisé en B2B, prestation de qualité

PHONETIC, c'est une entreprise à taille humaine, dotée d'une solide expérience, à même d'apporter à ses clients professionnels des prestations de qualité.

Contrairement à un centre d'appels, le client dispose d'un interlocuteur unique qui va travailler avec lui à personnaliser la relation commerciale à établir avec les prospects, à affiner l'argumentaire pour obtenir une réponse fiable.

Un compte rendu détaillé est fourni à chaque prestation.

Des grands groupes aux PME, PHONETIC adapte sa prestation à toutes les demandes et à tous les budgets.



- Relances pour vos événements : portes ouvertes, salons, séminaires...
- Détection de projets : exploitation de votre fichier clients ou prospects
- Prise de rendez-vous pour vos commerciaux itinérants

PHONETIC est la solution française adaptée à la stratégie de croissance de votre entreprise.

Contact : Tel 0549271038

Site web : www.phonetic-b2b.com

Email : contact@phonetic-b2b.com

Si comme Phonetic, vous souhaitez être "l'entreprise du mois" (emplacement exclusif sur la page d'accueil + article + présence dans chaque newsletter hebdomadaire...) réservez votre période de parution, [cliquez ici](#)

PHONETIC
Force de prospection **b2b**